

# Gullfeber hos småsparerne

**Klondyke:** – De vil ha gullet i hånden, sier gullhandler Christian Westermarck. Han selger gullmynter til småsparerne over hele landet via postordre og internett.

**Sparer i sølv:** Oljearbeider Tommy Timenes tok alle sparepengene ut av banken og kjøpte sølvmynter i stedet.

MORTEN HAABETH GRINDAKER  
ARENDALE

**E**n dag kom det en fisker i lusekofte inn her og kjøpte gull for en halv million kroner, sier gullhandler Christian Westermarck.

Det er gullfeber i verden. Børsfall og urolige markeder har ført til rekordhøy gullpris og småsparerne har kastet seg på klondykestemningen.

Gullhandler Westermarck startet opp som gullselger ifjor høst som et hobbyprosjekt. Den svenske ingeniøren, bosatt i Arendal, solgte gull- og sølvmynter på postordre, internett og fra leiligheten for noen hundre tusen kroner de første månedene.

Salget har tatt av, og hobbyen er blitt til full jobb. Westermarck selger denne måneden gull og sølv for nær to millioner kroner via postordreselskapet Goldsource. Myntene blir kjøpt fra leverandører fra hele verden og selges videre til norske kunder. Til høsten åpner han gullbutikk i Oslo.

## Kjøper en gang i måneden

– Dette er 24 karats gull. Myntene er myke, jeg vil ikke at de skal få riper, sier Westermarck og løfter myntene forsiktig ut av beholderne.

I den lille leiligheten hans i Arendal ligger det gull- og sølvmynter for over én million kroner spredd ut over stuebordet.

– Når gullprisen øker, ringer folk og spør hva jeg har.

## Gull- og sølvprisen

Utvikling på gull- og sølvpris siste fem år.

Futures 1. posisjon, dollar per troy unse. Indeksert, 20. juli 2006 = 100



20©11DagensNæringsliv grafikk/Kilde: Reuters EcoWin

### GOLDSOURCE

■ Er et norskregistrert utenlandsforetak (NUF) som startet opp i september ifjor

■ Selskapet kjøper gull- og sølvmynter fra leverandører i Østerrike, Australia og Canada, og selger videre til norske kunder.

■ Gull- og sølvmyntene bestilles på telefon eller internett. Deretter sendes de til kunden i posten eller så kommer kundene selv å henter det.

■ Det siste kvartalet har Goldsource omsatt for nesten to millioner kroner i måneden

– Hvem kjøper gull av deg?  
– Det er typisk mange småsparer. De kommer innom en gang i måneden og kjøper gull for rundt 20.000 kroner. 90 prosent av kundene kjøper for under 100.000 kroner hver gang de

### GULLHANDEL

■ Gull veies i troy unse. Et troy unse er på 31,1035 gram.

■ Verdien på gullet bestemmes daglig på metallbørsene i New York, Tokyo og London.

■ Hvert år brytes cirka 2500 tonn gull og omtrent like mye gjenvinnes.

■ Denne uken satt et av de største av disse selskapene på over 13 tonn gull. Det tilsvarer en verdi på cirka 665 millioner dollar med dagens priser.

■ I Norge er salg av gullbarrer momsbelagt, og selskapene DN har snakket med foretrekker derfor mynter.

kjøper. Vi har folk innom som har solgt alle sine aksjer og kjøper gull i stedet, sier han.

– Hvorfor kjøper dine kunder gullmynter i stedet for aksjer i gullselskaper?

– Det vanligste er å kjøpe



■ SMÅSPARERE. 90 prosent av dem som kjøper gull og sølv av Christian Westermarck kjøper for mindre enn 100.000 kroner. Foto: Ida von Hanno Bast

verdipapirer hvor selskapet sitter med dekning i gull. Men mange av kundene har ikke tiltro til disse selskapene. De vil ha gullet i hånden.

## «En form for forsikring»

Gullet har hatt en ujevn historie. På slutten av 1970-tallet slet USA og Europa med galopperende inflasjon og lav økonomisk vekst. Mens pengene mistet verdi, åttedoblet gullprisene seg på fire år og nådde en prisrekord på 850 dollar i 1980. Da uroen blåste over, raste verdien med nesten 70 prosent til 284 dollar over de neste fem årene.

Denne uken nådde gullprisen

nye rekordnivåer. Gjeldsfrykt i Europa og USA gjør at mange investorer rømmer fra aksjer og rentepapirer. I stedet går de inn i det som regnes som sikre investeringer, som gull og sølv. Både i Europa og USA melder aviser om investorer som hamstrer store mengder gull. Det er særlig frykten for at myndighetene skal la seddelpressen gå som fører til bekymring.

– Jeg ser på det som en form for forsikring. Hva annet kan jeg gjøre for å beskytte meg mot pengetrykningen, spør oljearbeider Tommy Timenes retorisk.

Etter finanskrisen tok bergenseren ut alle sparepengene fra banken og kjøpte sølvmynter for dem. I et bankhvelv har han stuet sølvmynter verdt flere hundre tusen kroner.

– Jeg har investert i gull- og sølvaksjer tidligere. Så ble det bare til at jeg nå går og kjøper





gull og sølv fysisk i stedet, sier han.

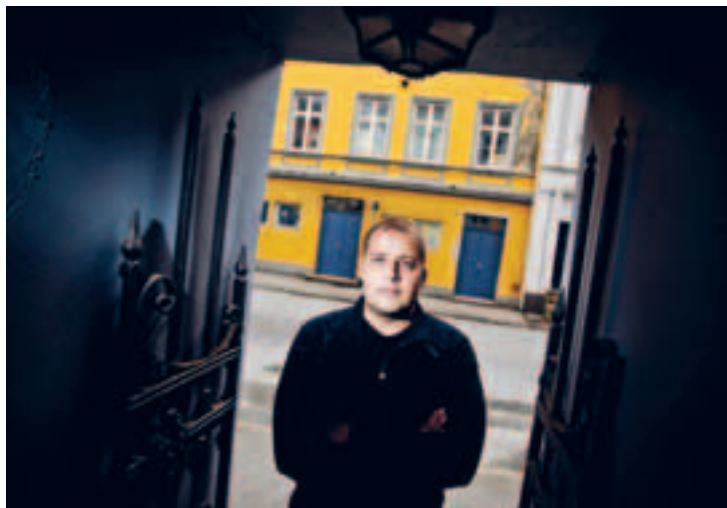
#### Brente seg på aksjer

Oljearbeideren kjøper sølvmyntene hos firmaet Realverdier i Bergen. Joakim Saunes, daglig leder i Realverdier, tror de som kjøper gull og sølv nå, kommer for sent inn i markedet.

- De smarte pengene gikk inn i dette for over fem år siden. Med mindre man er ute etter å sikre verdiene sine, tror jeg toget er gått for å gjøre gode investeringer i edelmetaller, sier Saunes.

I 2003 startet han firmaet Realverdier som selger sølvmynter over telefon og internett. Men det var først etter finanskrisen han virkelig merket at massene kom inn i markedet. Saunes omsetter gull for åtte millioner i året.

- Hovedvolumet er småkjøpere som har brent seg på fond



**EKTE VARE.** Oljearbeider Tommy Timenes i Bergen tok ut alle pengene sine fra banken og kjøpte gull og sølv for dem. Foto: Eivind Senneset

og tapt på aksjer. Etterspørselen har en klar sammenheng med sviktende tillit til pengesystemet. Pågangen etter gull øker når prisene stiger, og faller når

prisene faller. Folk oppfører seg nok kanskje litt dumt sånn sett, sier han.

I leiligheten i Arendal samler gullselger Christian Westermark



**VERD SIN VEKT.** En ti unse sølvmynt er det eneste Tommy Timenes oppbevarer hjemme. Den er verdt litt over 2000 kroner. Foto: Eivind Senneset

sammen gullmyntene på bordet. Han er overbevist om at myntene vil beholde sin verdi.

- Vi åpner kontorer ved Operaen i Oslo i september. Jeg

tror denne trenden vil vokse seg sterkere.

-----  
morten.haabeth.grindaker@  
dn.no