

det, som endres hver dag. De ulike gulloppkjøperne setter sine priser i forhold til denne spotprisen. Naturlig nok vil du ikke få tilbake 100 prosent av denne verdien. Forhandlerne skal jo tjene noe på tjenesten.

En halv million

Rita Espeland er ferdig med å vurdere dagens post. Smykkene legges i safen i 14 dager, og en e-post med oppgjør sendes hver kunde.

I mellomtiden er det tid for å smelte om smykker som har ligget her i to uker. 3,8 kilo med utdaterte anheng, arvede klokker og ringer fra brutte ekteskap overleveres til gullsmeden, som forsiktig putter dem i den 1000 grader varme smelteovnen. Kort tid etter kan han helle gull-smykkene forsiktig over i en barre: Nå i form av en glovarm, flytende masse. Den stivner raskt og avkjøles i kaldt vann. Nesten fire kilo smykker har blitt til stein. En gullstein verd en halv million kroner!

marta.holstein-beck@egmonthm.no

10 råd når du skal selge gull:

1. Sørg for at du får god pris ved først å sjekke med gullsmeder, gjerne med mesterbrev.
2. Undersøk firmaets renommé på forhånd.
3. Sjekk at vekten er godkjent av Justervesenet.
4. Se etter at de har en adresse det går an å oppsøke i etterkant.
5. Sørg for å få kvittering.
6. Husk at uformell handel åpner for å unngå å betale lovpålagte avgifter.
7. Jo større verdi det handler om, jo mer trygghet bør du søke rundt handelen.
8. Send aldri verdisaker i posten uten å ha dem godt forsikret.
9. Sjekk at firmaet har brukthandelbevilgning, og at det er registrert i Brønnøysund.
10. Sjekk at firmaet tilbyr 14 dagers angrefrist.

(Kilder: Forbrukerrådet og Norges Gullsmedforbund)



Trygt?

Flere gulloppkjøpere er nettbaserte aktører, og tilbyr spesiallagde konvolutter som du skal bruke for å sende inn ditt gull. Det er i prinsippet ingen risiko knyttet til dette så lenge konvoluttene er forsikret. I Gullvekten, som Norsk Ukeblad besøkte, forsikrer de konvoluttene for 100 000 kr. Konvolutter forsvinner så å si aldri, men skulle du være så uheldig, vil du uansett få betaling. Summen vil da regnes ut av vekten på det konvolutten veide da du sendte den, og den aktuelle gullprisen. Gullvekten vil da anta at innholdet var ekte gull, ikke juggel.

– Tenk deg om

Martin Mesicek (bildet) er økonom og daglig leder i Gold Source, et selskap som selger investeringsgull til sparere og investorer i Norge. Han mener gulloppkjøperne generelt tar seg for godt betalt.



Dette skjer, mener han, fordi de som selger gullet sitt, ikke har god nok kunnskap om verdien av gullet. Hans råd er derfor å orientere seg godt i markedet først, og finne den oppkjøperen som gir best pris.

Gull som sparepenger

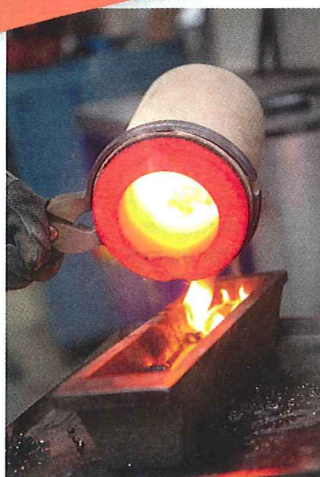
Mesicek oppfordrer deg imidlertid til å tenke deg om to ganger før du selger gullet ditt.

– Vi lever i en verden der den totale gjeldsbyrden aldri har vært større, og der stadig nye pengesedler trykkes opp for å betale den ned. Risikoen er at pengene i fremtiden vil bli mindre verd. Da kan det være fornuftig å spare i noe annet enn papirvaluta. Gull har tradisjonelt bevart sin verdi i krisetider, sier Mesicek.

Han understreker at smykker i seg selv ikke er noen god måte å spare i gull på, men at det likevel kan være bedre å sitte med en skuff full av gullsmykker enn et fotoalbum med minner fra Gran Canaria som ble finansiert ved å selge arvegullet.

Varig verdi

Den viktigste grunnen til at gull gjennom alle tider er så høyt verdsatt, er at det er så sjeldent. Dersom alt gull som er blitt utvunnet i løpet av de siste 500 årene, ble samlet sammen til én terning, ville terningens sider være bare 15 meter. (Kilde: Norges Gullsmedforbund)



1, 2, 3 og vips:

GULLBARRE!

Gamle smykker smeltes om, fylles i en form og avkjøles. Gullbarren under er laget av 3,8 kilo smykker og er verdt hele 1 million kroner!

